

Системный интегратор и поставщик Информационных технологий для бизнеса



ЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

эффективные решения для вашего бизнеса

- IP телефония
- Видеоконференц-связь
- Информационная безопасность
- Лицензирование программного обеспечения
- Серверы, системы хранения данных
- 1С:Предприятие: внедрение и разработка
- Автоматизация торговли, ресторана, кафе, гостиницы
- Конференц-системы
- Электронные очереди

г. Тольятти, Фрунзе, 146, офис 436, тел.: (8482) 20-11-49, (846) 275-91-49
e-mail: info@eftech.ru, www.eftech.ru

Компания Эффективные технологии является авторизованным партнёром крупнейших IT-компаний.



Авторизованный
инсталлятор LCS2



Офис компании был открыт в 2007 году в Тольятти. Все это время компания динамично развивается и к настоящему моменту занимает устойчивые позиции на рынке системной интеграции Самарской области.

Компания «Эффективные технологии» - системный интегратор и поставщик информационных технологий для бизнеса - предоставляет услуги по системной интеграции, консалтингу, сервисной поддержке и аутсорсингу, реализует комплексные интегрированные решения в области ИТ-инфраструктуры.

Компания имеет большой опыт применения высокотехнологичного оборудования в проектах различного уровня сложности. Отличительными чертами стиля работы, выработанного за годы существования компании Эффективные технологии, являются профессиональный подход к делу и ответственность за конечный результат.

Наличие необходимого уровня компетенции позволило компании «Эффективные технологии» получить различные уровни авторизации у ведущих мировых производителей.



Наши решения

- Локальные и территориально-распределенные вычислительные сети;
- Монтаж СКС;
- Беспроводные сети;
- Унифицированные коммуникации (VoIP);
- Решения по видеоконференцсвязи;
- Системы безопасности: СКУД, видеонаблюдение;
- Серверы и системы хранения данных;
- Рабочие станции, оргтехника, расходные материалы, комплектующие;
- Решения терминального доступа (на базе «тонких» клиентов);
- Лицензирование программного обеспечения;
- Поставка и внедрение решений на платформе 1С:Предприятие;
- Системы автоматизации «под ключ», Торговое оборудование, Оборудование штрихкодовой идентификации;
- Аутсорсинг информационных систем;
- Поставка оборудования Cisco, Linksys, ZyXEL, Asus, 3Com, Allied Telesis, D-Link, APC, IBM, DELL, HP и других известных производителей. Программное обеспечение: Microsoft, Kaspersky, Dr. Web, Eset, McAfee, Aladdin, DeviceLock и др..



Наши текущие статусы

- Cisco Premier Partner
- Алладин РД Золотой партнёр
- Kaspersky Business Partner
- HP Partner
- IBM Business Partner
- APC by schneider REGISTERED PARTNER
- Legrand авторизированный инсталлятор
- 1С: Франчайзинг
- EATON авторизированный POWER ADVANTAGE Партнёр
- Dell partner direct
- Microsoft Partner Silver Volume Licensing





Наша служба

- Аудит безопасности, отказоустойчивости и оптимальности используемых ресурсов существующей ИТ-инфраструктуры с последующей оптимизацией ресурсов и автоматизацией процессов;
- Рекомендации по оптимизации затрат на содержание и обслуживание информационной системы;
- Разработка проектов и модернизация существующих информационных систем;
- Консультации по вопросам информационных технологий;
- Администрация информационной системы Вашего предприятия, как на месте, так и удаленно;
- Сопровождение и разработка нестандартных конфигураций 1С:Предприятие 8;
- Компьютерная техника и программное обеспечение с гибкой ценовой политикой, оптимальными сроками, гарантией качества



Пример проекта

Разработка стратегии развития ИТ-инфраструктуры

Проблема на предприятии:

Нет системы инвентаризации аппаратного и программного обеспечения;
Неэффективная работа ИТ-инфраструктуры с большими затратами;
Нет достаточных знаний об информационных технологиях, чтобы знать, что применить;
Низкая функциональность, надёжность и управляемость инфраструктуры.

Решение:

Разработанная и согласованная стратегия развития ИТ-инфраструктуры в виде серии взаимосвязанных проектов на 2-3 года, стандартов и технической документации по расширению на другие площадки и увеличению количества пользователей.

Такая стратегия позволяет формализовать требования бизнеса к инфраструктуре информационных систем, а также сформировать план дальнейших мероприятий, позволяющих ее оптимизировать для повышения конкурентоспособности предприятия.

Решаемые задачи:

Определение и анализ текущего состояния инфраструктуры;
Определение и анализ потребностей бизнес-процессов к функциональности, надежности и безопасности ИТ-сервисов
Выставление рекомендаций к инфраструктуре;
Формирование требований к внедряемому программному и аппаратному обеспечению;
Проектирование общего решения с учетом выставленных требований и плана развития в среднесрочной перспективе (3 года).

Бизнес выгоды от решения:

Согласованный со стратегией бизнеса проект ИТ-инфраструктуры;
Оперативное изменение ИТ-инфраструктуры в соответствии с изменениями бизнес требований;
Значительное снижение рисков неэффективного использования ресурсов - персонала, времени и инвестиций.



Пример проекта

IT-аутсорсинг

Проблема на предприятии:

Большие и неэффективные затраты на содержание сотрудников ИТ - отдела (з/пл., рабочее место, интернет-канал, коммунальные услуги, аренда помещения, необходимость поддерживать квалификацию); Нет необходимого опыта у сотрудников.

Решение:

ИТ - аутсорсинг предполагает передачу заказчиком различных функций, связанных с информационными технологиями, компании, оказывающей ИТ-услуги. Все направления работы и состав услуг оговариваются и закрепляются официальным договором.

Решаемые задачи:

Создание и внедрение политик резервного копирования. Автоматизация задач резервного копирования;
Мониторинг серверов и рабочих станций;
Создание и внедрение политик безопасности;
Контроль системы антивирусной и антиспам защиты;
Контроль и управление системой автоматического обновления программного обеспечения;
Обслуживание и ремонт оборудования.

Бизнес выгоды от решения:

Повышение качества и надежности обслуживания => ИТ компания дает гарантии на свои услуги и несет ответственность за качество выполняемых работ;
Экономия средств на поддержку ИТ-инфраструктуры - отсутствие необходимости платить налоги (НДФЛ и ЕСН) за специалиста, не требуется выделенного рабочего места и других ресурсов для содержания собственного сотрудника;
Внедрение передовых технологий - специализированная на информационных технологиях компания раньше любой отраслевой фирмы знакомится с новыми разработками.



Ценовая политика

Наш подход - прозрачное ценообразование.

Заказчик имеет полную информацию о проекте:

- Согласованная функциональная спецификация
- Согласованный план поставок
- Согласованный состав команды (роли и ответственности)

Результат: заказчику точно известно, как образуется бюджет проекта



Сервисная политика

- Техническая поддержка после завершения проекта
- Помощь сотрудникам заказчика при оформлении сервисных заявок производителя
- Технический аутсорсинг

Результат: уверенность заказчика в своевременном решении возникающих технических проблем

Наши заказчики*

ЗАО «РТС-банк», г. Тольятти

ОАО «Тяжмаш», г. Сызрань

ЗАО «Фиа-Банк», г. Тольятти

ООО «Акрон плюс», г. Тольятти

ОАО «GM-Автоваз», г. Тольятти

ООО «Аутолив»

Другой Телеком

Гипермаркет игрушек «Бегемот»

Сеть супермаркетов «Миндаль»

Косметическая компания «Весна», г. Самара;

ГК Автокомпонент - Завод «Автопласткомпонент»

ОАО «Тольяттинский Трансформатор», г. Тольятти
и др.



ФиаБанк



РТС-Банк



Autocomponent  Группа компаний



ТЯЖМАШ



Autoliv



БЕГЕМОТ
гипермаркет игрушек

